

Szkolenie- online

***Prosument net-billingowy,
Prosument zbiorowy,
Prosument wirtualny – opłacalność
rozwiązań***

– nie słuchaj innych sam licz opłacalność –

Chcemy zainspirować Cię do samodzielnego liczenia opłacalności biznesu fotowoltaicznego, do odniesienia jego opłacalności do Twoich preferencji inwestycyjnych



- Unikalna, praktyczna i inspirująca tematyka
- Niezależne opinie
- Konfrontacja wiedzy i doświadczenia

Szanowni Państwo !

Firma doradczo-szkoleniowa Finansetf Sp. z o.o. zaprasza na szkolenie pt. „Prosument net-billingowy, prosument wirtualny, Prosument zbiorowy – opłacalność rozwiązań” czyli;

- czy opłaca się zostać prosumentem – jeśli tak to jakim i jak liczyć opłacalność takiego rozwiązania
- jak opłacalne są poszczególne formy bycia prosumentem
- jak kształtowanie się rynku energii w Polsce i Europie wpłynie na opłacalność poszczególnych form prosumenckich



Dla kogo szkolenie

Szkolenie dedykowane jest;

- firmom instalatorskim związanym z branżą fotowoltaiczną i magazynami energii,
- firmom przemysłowym i handlowym o rozbudowanej strukturze punktów handlowych lub usługowych,
- kadrze kierowniczej zarządzającej infrastrukturą energetyczną jednostek samorządowych
- osobom indywidualnym pragnącym ograniczyć ryzyko wahań cen energii elektrycznej i uzyskać częściową niezależność energetyczną



Cele szkolenia

- + Zapoznanie uczestników szkolenia z głównymi czynnikami wpływającymi na rynek energii elektrycznej w Polsce, Europie i Świecie
- + Po szkoleniu uczestnicy samodzielnie są w stanie określić jaki rodzaj prosumenta odpowiada najbardziej ich potrzebom oraz możliwościom infrastrukturalnym
- + Uczestnicy szkolenia są samodzielnie określić opłacalności poszczególnych form bycia prosumentem net-billingowym, prosumentem zbiorowym czy prosumentem wirtualnym
- + Samodzielne sporządzenie analizy opłacalności dostępnych form prosumenckich zarówno indywidualnych jak i biznesowych



Zakres szkolenia

Program szkolenia:

1. Rynek energii elektrycznej w Polsce, Europie i Świecie – czynniki kształtujące oblicze rynku energii

- obecne uwarunkowania rynku energii elektrycznej w Polsce
- czynniki na rynku europejskim i światowym rynku energii wpływające na ceny energii w Polsce
- planowane zmiany na Polskim rynku energii w perspektywie do 2030 r.
- 1 lipca 2024 r. – początek rewolucji na rynku energii w Polsce czy tylko kolejna zmian przepisów
- Towarowa Giełda Energii jako platforma ustalania cen energii czynnej
- prognoza ścieżki cenowej energii elektrycznej czynnej

2. Prosument – regulacja ogólne

- prosument net-billingowy, prosument zbiorowy, prosument wirtualny w regulacjach krajowych, ustawa OZE, ustawa Prawo Energetyczne, podatek PIT, podatek Vat
- prosument w regulacjach Unii Europejskiej
- prosument, a umowa z ceną dynamiczną
- zasady rozliczania ilości energii – idea sumarycznego bilansowania
- prognoza kosztów energii czynnej ponoszonej przez prosumenta
- prognoza kosztów zmiennych dystrybucji – opłata jakościowa i sieciowa prosumenci indywidualni
- prognoza kosztów zmiennych dystrybucji – opłata jakościowa i sieciowa prosumenci biznesowi
- prognoza kosztów opłaty mocowej

3. Zasady oceny opłacalności projektów inwestycyjnych dla prosumentów

- elementy analizy finansowej projektów inwestycyjnych
- okres prognozy w projektach energetycznych
- prosta gotówkowa stopa zwrotu wskaźnikiem opłacalności projektu prosumenckiego

4. Prosument net-billingowy

- podstawowe zasady bycia prosumentem net-billingowym
- zasady rozliczania ilości energii – idea sumarycznego bilansowania
- zasady ustalania ceny sprzedaży energii – miesięczne do 30.06.2024 r.
- zasady ustalania ceny sprzedaży energii – godzinowe od 1.07.2024 r.
- ponoszenie lub nie poszczególnych opłat dystrybucyjnych
- **Case Study - opłacalność formy prosumenta net-billingowego indywidualnego**
- **Case Study - opłacalność formy prosumenta net-billingowego biznesowego grupa taryfowa B i C**

5. Prosument zbiorowy

- podstawowe zasady bycia prosumentem zbiorowym
- umowa pomiędzy prosumentami zbiorowymi
- rozliczenie energii czynnej ilościowe i wartościowe
- ponoszenie lub nie poszczególnych opłat dystrybucyjnych
- **Case Study - opłacalność formy prosumenta zbiorowego indywidualnego**

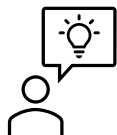
6. Prosument wirtualny

- podstawowe zasady bycia prosumentem wirtualnym – reguła 50 kW mocy
- rozliczenia energii czynnej ilościowe i wartościowe
- ponoszenie lub nie poszczególnych opłat dystrybucyjnych
- Case Study - opłacalność formy prosumenta wirtualnego indywidualnego
- Case Study - opłacalność formy prosumenta wirtualnego biznesowego grupa taryfowa B i C

7. Nowości - podsumowanie i dyskusja

- partnerski handel energią – nowe rozwiązania nowe możliwości
- podsumowanie i wnioski
- wymiana poglądów pomiędzy uczestnikami szkolenia

Uproszczone analizy finansowa – referencyjny model finansowy Prosument - PV



Uproszczona analiza finansowa to narzędzie służące do określenia czy dany typ działalności prosumenckiej jest opłacalny? – jeżeli tak to na jakim poziomie.

Wskaźnikiem opłacalności w niniejszej analizie opłacalności będzie **prosta stopa zwrotu** wyrażona w latach i liczona jako stosunek zysku (gotówki) do nakładów inwestycyjnych (capex) – zysk rozumiany jest jako gotówka

Główne założenia

1. **Okres analizy-prognozy** został określony na 20 lat z uwagi na „długość życia” głównych elementów projektu tj. systemu fotowoltaicznego czyli paneli PV,
2. **Nakłady inwestycyjne w okresie eksploatacji** - po 10 latach eksploatacji założono poniesienie ponownych nakładów na nabycie nowych inwerterów

Uwaga; dla wszystkich przychodów jak i kosztów funkcjonowania określono poziomy średnio-roczy z okresu 20 lat;

3. **Zmienne czy stałe ceny sprzedaży energii** - prognoza finansowa została sporządzona w cenach zmiennych
4. **Zmienny poziom kosztów** – tak jak ceny sprzedaży energii również i koszty eksploatacyjne OPEX prognozowane są według cen zmiennych uzależnionych od przyjętej ścieżki inflacyjnej
5. **Prosta stopa zwrotu jako wskaźnik opłacalności** - oczekiwana stopa zwrotu przyjęta przez inwestorów jest to wskaźnik wyrażony w latach jakie są niezbędne aby nakłady własne inwestora zostały pokryte przez gotówkę którą wygeneruje projekt prosumencki

Inne ważne elementy związane z naszą analizą finansowa farmy PV dedykowaną dla systemu aukcyjnego – model referencyjny dla 1 MW mocy

- produktywność paneli PV – wg. kalkulatorów produktywności dla danej lokalizacji
- spadek wydajności paneli PV – wg. danych producenta
- źródła finansowania to 50 % kapitał własny, 50 % kredyt bankowy
- prognoza hurtowych cen energii wg. RDN i indeksu TeGBase – 20 lat
- prognoza inflacji 20 lat
- prognoza ceny energii czynnej – 20 lat
- prognoza cen dystrybucji zmiennej – opłaty jakościowa i sieciowa 20 lat



Korzyści dla uczestników

- Poznanie nowych regulacji prawnych dotyczących funkcjonowania prosumenta net billingowego, prosumenta zbiorowego i prosumenta wirtualnego
- Określenie opłacalności 3 rodzajów prosumentów oraz głównych czynników wpływających na opłacalność
- Określenie własnych parametrów efektywności inwestycyjnej
- Samodzielne obliczanie efektywności ekonomicznej projektów PV i określenie głównych czynników sukcesu inwestycyjnego dla prosumentów
- Usystematyzowane podejście do analizy finansowej projektów inwestycyjnych



Forma szkolenia, ilość uczestników

Szkolenie prowadzone będzie w formie wykładów – online w grupie od 5 do 15 osób.

Wykłady będą wprowadzeniem do bazy teoretycznej poszczególnych zagadnień. **Liczne case study uwzględniać będą przeprowadzone analizy, a interpretacje organów skarbowych odnosić się będą do omawianych zagadnień.**

Razem z wykładowcą analizować będziecie Państwo wyniki zmian parametrów modelu finansowego, a pracując „na żywym modelu” (wykładowca operatorem) otrzymywać będziecie na bieżąco wyniki analizy.

- 1) Szkolenie odbędzie się na dedykowanej platformie to tego typu szkoleń www.clickmeeting.com
- 2) **Wymagania sprzętowe to komputer** – co najmniej z mikrofonem aby był kontakt głosowy i uczestnik mógł brać udział w dyskusji – kamera jest dodatkową możliwością komunikacji
- 3) **Przed szkoleniem** otrzymacie Państwo materiały szkoleniowe
 - a) PDF – materiały do wykładów
- 4) **Obraz prowadzącego** - w trakcie szkolenia widziecie Państwo obraz prowadzącego – możliwość włączenia i wyłączenia
- 5) **Obraz uczestnika** – uczestnik ma możliwość samodzielnie włączenia i wyłączenia własnego obrazu

- 6) **Dyskusja online** – dla wszystkich uczestników szkolenia
- 7) **Czat tradycyjny** – zadawanie pytań forma pisemna – wg. potrzeb



Prowadzący



Tomasz Falkowicz – doradca, trener z zakresu finansów i strategii firmy , specjalizuje się w poprawie efektywności procesów biznesowych, **wdrażając koncepcje controllingowe w ponad 15 firmach.**

Blisko związany z takimi branżami jak budownictwo, energetyka (OZE), handel hurtowy i detaliczny, przemysł obuwniczy, medyczny czy szkolnictwo wyższe. W działalności trenera wykorzystuje doświadczenie zdobyte w przemyśle działając jako dyrektor i członek zarządu ds. finansowych przy budowaniu europejskiej pozycji mi. OKNOPLAST-Kraków Sp. z o.o. czy EXCELLENT SA.

Od ponad 15 lat związany z tematyką fotowoltaiki dedykowanej dla farm naziemnych jak i przemysłowych instalacji dachowych. Przeprowadził ponad 50 studium wykonalności i analiz opłacalności farm fotowoltaicznych. **Prowadzi badania w zakresie prognoz popytu i podaży energii elektrycznej**, LOCE kosztów uśrednionych dla różnych źródeł OZE począwszy od PV, ogniw wodorowych czy magazynów energii. **Analizuje funkcjonowanie TGE w Warszawie** oraz innych europejskich giełd energii. **Zajmuje się modelowaniem sprzedaży energii elektrycznej** dla klientów biznesowych w zakresie systemu aukcyjnego, sprzedaży na wolnym rynku czy w formule CPPA.

W branży energetycznej pracował m.in. jako dyrektor w Tauron Polska Energia SA. Inspiracje doradcze czerpie również z prac w radach nadzorczych firm z branży energetycznej m.in. EC Nowa SA czy Krakowski Holding Komunalny SA.



Jak odbywać się będzie szkolenie - wysoka intuicyjność platformy szkoleniowej

Jak odbywać się będzie Szkolenie – online bardzo dokładne prosimy o zapoznanie się z tekstem poniżej !

1. Platforma szkoleniowa to clickmeeting – więcej informacji na stronie producenta www.clickmeeting.com
2. Przeglądarka internetowa – najlepiej działa i jest dedykowana Google Chrome – zainstaluj jeżeli nie posiadasz – działają również Firefox, Microsoft Edge, Internet Explorer, inne
3. Pobierz ze strony doradcapv.pl - formularz zgłoszeniowy, wypełnij
4. Odeślij formularz zgłoszeniowy na adres mail biuro@finansetf.pl – wpisując w tytule nazwę szkolenia
5. Dokonaj płatności za szkolenie – po opłaceniu i wpływie środków otrzymasz na podany w formularzu mail **Zaproszenie** z linkiem do szkolenia oraz kodem dostępu.
6. Po otrzymaniu Zaproszenia – w zaproszeniu jest opcja potwierdź – kliknij - potwierdź udział w szkoleniu
7. Po potwierdzeniu udziału w szkoleniu otrzymasz materiały szkoleniowe (mail) – w formacie PDF
8. **Wejdź na szkolenie na dzień, dwa wcześniej lub w dniu szkolenie poprzez kliknięcie linku z zaproszenia** lub skopiowania linku do przeglądarki – podaj Imię – jako login – z formularza zgłoszeniowego – wpisz kod dostępu z **zaproszenia**
9. Podane **Imię** będzie wyświetlone na ekranie w trakcie szkolenia i będziesz identyfikowany po tym imieniu przez prowadzącego oraz innych uczestników szkolenia. Ty również będziesz widział Imiona wszystkich uczestników szkolenia.
10. Poczekaj na załadowanie – wszedłeś na szkolenie – widzisz na liczniku ile czasu zostało do jego rozpoczęcia
11. **Uwaga – rejestracja** rozpoczyna się o 9-00 i trwa do 9-30 – do rozpoczęcia szkolenia - w dniu szkolenia wejdź jak powyżej na szkolenie i w opcji czat potwierdź swoją obecność – wpisując jestem gotowy
12. To wszystko jesteś na szkoleniu – wygodnie usiądź – zadawaj pytania i korzystaj z wiedzy
13. **Telefon alarmowy – to Znajduje się również w Zaproszeniu – jeżeli będą problemy techniczne dzwoń lub mail**



Termin i harmonogram czasowy

Szkolenie odbędzie się - wg. ustalonego terminu

9-00 - 9-30 Rejestracja uczestników

9-30 do 10-30 Moduł – 1,2,3

10-30 do 10-40 Przerwa

10-40 do 11-40 - Moduł – 4

11-40 do 12-00 Przerwa długa

12-00 do 13-00 Moduł – 5, 6

13-00 do 13-10 Przerwa

13-10 do 14-10 Moduł – 6, 7

14-10 – 14-30 Podsumowanie i dyskusja – Przesłanie certyfikatów ukończenia szkolenia i pożegnanie uczestników



Inwestycja

Inwestując 1 250 zł. netto plus 23 % Vat otrzymacie Państwo

- 1) 1 dzień szkoleniowy – online
- 2) Wymiana doświadczeń z innymi uczestnikami szkolenia – dyskusja
- 3) **Prosumencka analiza finansowe (3 analizy) – wersja PDF**
 - prosument net-billingowy
 - prosument zbiorowy
 - prosument wirtualny
- 4) Materiały szkoleniowe – wskazówki do samodzielnych analiz
- 5) Certyfikat ukończenia szkolenia – dokument o podniesieniu kwalifikacji
- 6) Możliwość odbycia szkolenia na Smartfonach i komputerach
- 7) Bezpieczeństwo i oszczędność czasu

Opcje promocyjne !!!

- 1) Uczestnicy wpłacający 100 % kwoty inwestycji do 5 dni przed data szkolenia otrzymają 5,0 % rabatu
- 2) Dla 2 i więcej osób zgłoszonych przez jedną firmę – 5,0 % rabatu – możliwość sumowania rabatu max. do 8,0 %

Inne – dodatkowe

Inne szkolenia online planowane – 2022 r.

- 1) Fotowoltaika dla Firm i Magazyny Energii - opłacalność**
- 2) Opłacalność Farm Fotowoltaicznych – aukcje 2022**
- 3) TGE – Towarowa Giełda Energii - ceny, trendy, prognozy**

Zgłoszenia i zapytania należy kierować ;

mail; biuro@finansetf.pl

tel. (48) 601-518-079

Nr. konta do wpłat : 71 8600 0002 0010 0104 8742 0001

Formularz zgłoszeniowy – załącznik Nr 1

Zapraszamy na szkolenie !!!

Nasi Klienci



Zapraszamy do Współpracy !

Tomasz Falkowicz – Prezes Zarządu

FINANSETF Sp. z o.o.
Kraków ul. Murarska 3c/34
mobile (48) 601-518-079
mail biuro@finansetf.pl
www.doradcapv.pl